

# PARCOURS DE FORMATION



## Les piliers d'une transaction de fusion & acquisition

Une approche concrète et orientée décisions, combinant l'expertise de spécialistes du secteur et des témoignages de PDG, déployée sur 4 demi-journées de formation.

**Offre de lancement**  
**à 995 \$**

(tarif régulier : ~~1 795 \$~~)

**Cohorte de février à mars 2026**

Groupe de 8 à 12 participant(e)s.

Au bureau de l'AQT à Longueuil, de 8 h 30 à 11 h 30.

**11 FÉVRIER**

### Session 1 : Réflexion et stratégie

Comment définir et aligner sa stratégie de fusion ou d'acquisition en tenant compte des forces internes, des objectifs et de la vision du PDG?

Experts invités : *I-Deal Development et la Banque Nationale.*

**25 FÉVRIER**

### Session 2 : Valorisation et négociation

Comment concilier rationalité financière, stratégie long terme et dimension humaine dans la réussite d'une opération de fusion-acquisition ?

Experts invités : *Alvora Partners et Demers Beaulne.*

**11 MARS**

### Session 3 : Vérification diligente

Comment anticiper et gérer les risques humains, technologiques et organisationnels pour sécuriser une opération de fusion-acquisition?

Experts invités : *Fonds de solidarité FTQ et Osler.*

**25 MARS**

### Session 4: Intégration post-transaction

Comment réussir l'intégration post-acquisition en alignant les cultures, les équipes et les systèmes pour créer une nouvelle dynamique commune?