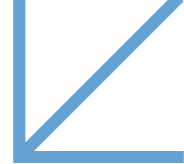


PARCOURS DE FORMATION



Les piliers d'une transaction de fusion & acquisition

Une approche concrète et orientée décisions, combinant l'expertise de spécialistes du secteur et des témoignages de PDG, déployée sur 4 demi-journées de formation.

Tarif régulier
à 1 295 \$

Cohorte automne | sept et oct 2026

Groupe de 8 à 12 participant(e)s.

Au bureau de l'AQT à Longueuil, de 9 h 00 à 12 h 00.

15 SEPTEMBRE **Session 1 : Réflexion et stratégie**

Comment définir et aligner sa stratégie de fusion ou d'acquisition en tenant compte des forces internes, des objectifs et de la vision du PDG?

Experts invités : I-Deal Development et la Banque Nationale



22 SEPTEMBRE **Session 2 : Valorisation et négociation**

Comment concilier rationalité financière, stratégie long terme et dimension humaine dans la réussite d'une opération de fusion-acquisition ?

Experts invités : Alvora Partners et Demers Beaulne

30 SEPTEMBRE **Session 3 : Vérification diligente**

Comment anticiper et gérer les risques humains, technologiques et organisationnels pour sécuriser une opération de fusion-acquisition?

Experts invités : Osler



7 OCTOBRE **Session 4: Intégration post-transaction**

Comment réussir l'intégration post-acquisition en alignant les cultures, les équipes et les systèmes pour créer une nouvelle dynamique commune?

Experts invités : Norton Rose Fulbright

« J'ai eu la chance de participer récemment au programme de formation "Les piliers d'une transaction de fusion & acquisition" mis en place par l'AQT. La qualité des conférenciers et les témoignages ont vraiment été à la hauteur de mes attentes. Un plan de formation bien conçu et couvrant l'ensemble d'un processus d'acquisition d'entreprise. Une excellente formation suggérée à tous ceux et celles qui envisagent une stratégie de croissance par acquisition ».

- Daniel Girard, ing. MBA, Président-CEO, CTRL

Contact: info@aqt.ca
aqt.ca/formation-fusion-acquisition